

ROC Partners, nouveau chasseur de tête pour les services financiers



Karine Cohen Scali,
et Gaël de Roquefeuil



Disputer le monopole incontesté de Diane Segalen (CT Partners), la prêtresse de la chasse de tête dans la sphère financière. C'est ce qu'espère Gaël de Roquefeuil, ex-partner de la practice finance de Korn/ Ferry International à Paris, en créant son cabinet de recrutement. Baptisé ROC Partners pour Return on culture, la boutique indépendante fondée en association avec Karine Cohen Scali, transfuge de CT Partners, veut introduire un angle de

créativité aux profils ultra-normés des métiers de la finance (assurance, banque d'investissements, banque privée, gestion d'actifs et gestion alternative). Avec un background international pour Gaël de Roquefeuil, qui a passé seize ans à l'étranger entre Singapour, Hong-Kong, New York et Tokyo, et une expérience de l'écosystème financier français pour Karine Cohen Scali, le duo joue sur sa complémentarité afin de se démarquer. L'originalité de son appro-

che mise sur l'évaluation des candidats, au-delà de leur compétences techniques, sur leur réelle capacité d'intégration à l'environnement culturel du recruteur. Pour le private equity, Gaël de Roquefeuil dit percevoir une réelle volonté de changement en recrutant des profils plus « opérationnels » et plus seulement des techniciens de la finance. Encore faut-il que la mutation ne compromette pas trop la stabilité des équipes nécessaire pour rassurer les LPs.